



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Direktvermittlung & Arbeitnehmerüberlassung ab 45.000€ plus ungedeckelter Provision

Wir suchen **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Direktvermittlung & Arbeitnehmerüberlassung** im kaufmännischen oder im gewerblich technischen Bereich.

Du hast keine Lust mehr auf Konzernbürokratie, endlose Abstimmungsschleifen und Entscheidungen, die Wochen dauern? Dann ist BleckmannSchulze Troisdorf genau dein Ding. Wir sind ein renommierter Personaldienstleister, der Menschen und Unternehmen zusammenbringt – ohne Schnickschnack, ohne Umwege. Bei uns arbeitest du direkt mit der Niederlassungsleitung, triffst klare Entscheidungen und siehst sofort, was deine Arbeit bewirkt. Wir arbeiten schnell, behandeln Menschen anständig und belohnen Erfolg ab dem ersten Deal.

Für unseren Standort in Troisdorf suchen wir jetzt einen **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Bereich Personaldienstleistung**, der Bock hat, eigenverantwortlich zu arbeiten, sein Netzwerk auszubauen und dabei richtig Geld zu verdienen.

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Direktvermittlung & Arbeitnehmerüberlassung - ab 45.000€ plus ungedeckelter Provision

Deine 3 Kernaufgaben – klar, messbar, mit Entscheidungsfreiheit

- Du **akquirierst aktiv neue Kunden** im Bereich Personaldienstleistung – sowohl für die Direktvermittlung als auch für die Arbeitnehmerüberlassung. Kaltakquise gehört dazu und ist für dich kein Unwort, sondern die Chance, neue Türen zu öffnen und dein Netzwerk kontinuierlich auszubauen



- Du **baust langfristige Geschäftsbeziehungen** auf, berätst Unternehmen in allen Fragen rund um Personalsuche und -auswahl und entwickelst maßgeschneiderte Lösungen für ihre Bedürfnisse
- Dabei arbeitest du eng mit folgenden Rollen zusammen: Niederlassungsleitung, Recruiting-Team, Admin-Team sowie mit Unternehmen und Kandidaten. **Du entscheidest selbst über Prioritäten und Umsetzung**
- Du **steuerst den kompletten Vertriebsprozess** – von der ersten Kontaktaufnahme über die Bedarfsanalyse und Angebotserstellung bis hin zu Vertragsverhandlungen und erfolgreichem Abschluss. Du **sprichst direkt mit der Niederlassungsleitung**, ohne Schleifen. Du bekommst KPIs, einen klaren Rahmen – und Entscheidungsfreiheit

Das bringst du mit – Erfahrung zählt, alles andere lernst du bei uns

- Du hast **mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb** gesammelt – idealerweise als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), Sales Consultant (m/w/d), Vertriebsberater (m/w/d), Account Manager (m/w/d) oder Business Development Manager (m/w/d) im **Bereich Personaldienstleistung**
- Du kennst **die Spielregeln im Vertrieb**, weißt wie man Kunden gewinnt und Deals abschließt – und bringst erste Erfolge mit, auf denen du aufbauen kannst
- Deine Deutschkenntnisse sind top, **deine Kommunikation klar und überzeugend** – du weißt, dass gute **Gespräche der Schlüssel zum Erfolg** sind, egal ob am Telefon, per Mail oder im persönlichen Kundentermin
- Du bist **nicht nur kommunikationsstark und abschlussorientiert**, sondern auch kreativ und lernwillig – deine frischen Ideen sind eine Bereicherung für unser Team, und mit **deinem Kampfgeist** überzeugst du Kunden auf ganzer Linie

Warum BleckmannSchulze? Weil Leistung sich lohnen muss

- **Bonuszahlungen, vermögenswirksame Leistungen** und eine **ungedeckelte Provision ab dem ersten Deal belohnen Deinen Erfolg!**
- **Flexible Arbeitszeiten** – bei uns passt der Job zum Leben, nicht umgekehrt
- **30 Tage Urlaub plus Extra-Urlaub** an Geburtstag, Silvester, Weihnachten und Rosenmontag
- Nach erfolgreicher Einarbeitung bieten wir Dir die Möglichkeit, ein 2 Tage im **Homeoffice** zu arbeiten
- Zahlreiche **Teamevents**, bei denen der Spaß nicht zu kurz kommt
- **Interesse an einem Firmenfahrzeug? - Damit lässt es sich auch privat gut fahren ;)**
- **Gute Verkehrsanbindung nach Troisdorf Spich** – Du kommst easy zu uns, egal ob mit dem Rad, der Bahn oder dem Auto
- **Individuelle Einarbeitung** und ein **persönlicher Mentor**, damit Du richtig durchstarten kannst
- Bei uns wird nicht nur im Job, sondern auch im Büro die Temperatur nach deinem Wohlbefinden eingestellt – dank unserer **Klimaanlage**

Du möchtest eigenverantwortlich arbeiten, dein Netzwerk ausbauen und dabei finanziell durchstarten? Dann bist du bei uns genau richtig.

Bewirb Dich jetzt und werde Teil unseres BleckmannSchulze-Teams – wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!



Ihr Ansprechpartner:



Alexandra Caban
Niederlassungsleiterin

BleckmannSchulze GmbH
Hauptstraße 226
53842 Troisdorf

Telefon: +49 2241 2610180

Telefax: +49 2241 2610189

 **BleckmannSchulze**
Finding Competence

bewerbung@bonn.bleckmannschulze.de
bonn.bleckmannschulze.de

