



Call Center Agent (m/w/d) Outbound

Bereit, den **Puls unseres energiegeladenen Vertriebs-Teams zu spüren und Karrieren auf ein neues Level zu heben?**

Dann begrüßen wir Dich herzlich bei **BleckmannSchulze**, denn als leidenschaftlicher **Call-Center-Agent (m/w/d)** wirst Du zum Herzschlag unserer herausragenden Vertriebsmannschaft.

Mit Deiner **beeindruckenden Kommunikationsstärke** und einem **unverwechselbaren** Charme **begeisterst** Du Kunden für unser Angebot, selbst wenn es auf den ersten Blick weniger offensichtlich erscheint. Bei uns hast Du die **Plattform**, um **Deine Talente optimal zu entfalten** und einen **entscheidenden Beitrag zu unserem Erfolg** und **dem unserer Kunden zu leisten**. Tauche ein in eine Welt, in der jeder Anruf eine neue Chance für spannende **Gespräche** und erfolgreiche **Ergebnisse** ist.

Call Center Agent (m/w/d) - Outbound

So könnte dein Arbeitstag bei uns aussehen

- Du startest deinen Arbeitstag mit der **Entschlossenheit**, das Potenzial in der **Region Bonn & Rhein Sieg Kreis** weiter **auszuschöpfen** und zu **erobern**. Deine Bereitschaft, **neue Wege zu gehen** und aktiv zum **Wachstum beizutragen**, motiviert dich, täglich die **Herausforderungen anzunehmen**.
- Als engagierter **Call-Center-Agent (m/w/d)** übernimmst du die Aufgabe, **Kunden** und **potenzielle Neukunden** anzurufen.
- Du bist **Spezialist** in der **Kaltakquise** und baust **Beziehungen** auf, um unser Netzwerk kontinuierlich zu erweitern.
- Die **Pflege** von Profilen bei Unternehmen, das **Einpflegen** von **Daten** (neue Ansprechpartner,



Teilnehmer, E-Mail-Adressen, etc.) sowie die regelmäßige **Aktualisierung** von **Bedarfsanalysen** gehören zu deinen täglichen Aufgaben.

- Zudem **übernimmst** du die **Terminierung** von **Bewerbungsgesprächen**.
- Mit deiner überzeugenden **Kommunikationsstärke** und deinem **professionellen** Auftreten trägst du aktiv zur Steigerung unserer **Effizienz** und **Kundenzufriedenheit** bei.

Das zeichnet Dich aus

- Du bringst **Vertriebserfahrung** mit – ganz gleich, in welchem Bereich, Hauptsache, du hast Spaß daran, beeindruckende Verkaufszahlen zu erzielen.
- Deine **Kommunikationsfähigkeiten** sind **herausragend**, und du **überzeugst** mit **eloquenter Ausdrucksweise**.
- Mit einem ausgeprägten Interesse an finanziellen Anreizen zeigst du, dass dir der Erfolg am Herzen liegt.
- Das **Erreichen** von **beeindruckenden Anrufzahlen** ist für dich eine **Selbstverständlichkeit**.
- Deine Arbeitsweise zeichnet sich durch Struktur und Organisation aus.
- Du beherrschst die Kunst, **Kaufsignale** zu **erkennen** und **entsprechend** zu agieren.

Was dich bei uns erwartet

- **Flexible Arbeitszeiten** – bei uns passt der Job zum Leben, nicht umgekehrt.
- **30 Tage Urlaub plus Extra-Urlaub** an Geburtstag, Silvester, Weihnachten und Rosenmontag.
- **Eine überdurchschnittliche Vergütung** sowie **Provision** bei erfolgreicher Platzierung von Kandidaten.
- Nach erfolgreicher Einarbeitung bieten wir Dir die Möglichkeit, ein paar Tage im **Homeoffice** zu arbeiten.
- **Individuelle Einarbeitung** und ein **persönlicher Mentor**, damit Du richtig durchstarten kannst.
- Bei uns wird nicht nur im Job, sondern auch im Büro die Temperatur nach deinem Wohlbefinden eingestellt – dank unserer **Klimaanlage**.
- **Hochmodernes Büro** mit neuester Technik wie höhenverstellbaren Tischen.
- **Gute Verkehrsanbindung nach Troisdorf Spich** - ob mit dem Fahrrad, der Bahn oder dem Auto, wir sind gut zu erreichen und haben viele Einkaufsmöglichkeiten in fußläufiger Entfernung.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung und darauf, gemeinsam durchzustarten!

Referenz-Nummer: 908260A33385



Ihr Ansprechpartner:



Alexandra Caban
Niederlassungsleiterin

BleckmannSchulze GmbH
Hauptstraße 226
53842 Troisdorf

Telefon: +49 2241 2610180
Telefax: +49 2241 2610189

bewerbung@bonn.bleckmannschulze.de
bonn.bleckmannschulze.de

 **BleckmannSchulze**
Finding Competence

