



## Teamleiter (m/w/d) Verkauf Medizintechnik

**Ort:** Königswinter

**Vertragsart:** Direktvermittlung

**Arbeitszeitmodell:** Vollzeit

**Branche :** Medizintechnik

**Startzeitpunkt:** ab sofort

Für unseren Kunden, **einen international tätigen Hersteller von hochwertigen pharmazeutischen Medizinprodukten**, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:

### Teamleiter (m/w/d) Verkauf - Medizintechnik

**Ihr Verantwortungsbereich:**

- **Förderung und Anleitung sowie** Unterstützung der Mitarbeiter, um ihre **Leistung** kontinuierlich zu verbessern
- **Akquise** neuer **Kunden** und Erweiterung des **Kundenstamms**
- **Auftragserfassung** und **Bearbeitung**, einschließlich **Projektmanagement**
- **Optimierung** und **Umsetzung** der **Verkaufsprozesse** sowohl im **ERP-System** als auch in der praktischen Anwendung
- **Ausarbeitung** von **Angeboten** und Verträgen unter Berücksichtigung der **Kundenbedürfnisse**
- Organisation und Durchführung von **Marketing- und Vertriebsprojekten**
- **Steuerung** der Ergebnisse und **Monitoring des Vertriebs Erfolgs**



## Ihr Profil:

- **Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung**, z. B. zur Industriekaufmann (m/w/d), Außenhandelskaufmann (m/w/d), Kaufmann im Groß- und Außenhandel (m/w/d) oder vergleichbare Qualifikation
- **Führungserfahrung sowie** Fundierte Kenntnisse in **Vertrieb** und **Verkaufsmethodik**
- **Gute Englischkenntnisse** für die Kommunikation mit internationalen Kunden und Partnern
- **Gute Ausdrucksweise**, sowohl **schriftlich als auch mündlich**
- **Ausgezeichnete Verkaufskompetenzen**, einschließlich **Verkaufsmethodik**
- Technisches Verständnis, **Teamfähigkeit**, **Selbständigkeit** und **Belastbarkeit**

## Ihre Vorteile:

- **30 Tage Urlaub** für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- **Individuelle Förderung** und zahlreiche **Weiterbildungsmöglichkeiten**
- **Modernes und inspirierendes Arbeitsumfeld** mit einem unterstützenden Team, das gemeinsam Ziele erreicht
- **Spannende Projekte** und abwechslungsreiche Aufgaben, die deine **Kreativität anregen**
- **Regelmäßige Teamevents** und ein **familiäres Betriebsklima**, das den Zusammenhalt stärkt
- **Moderne Arbeitsausstattung** und ergonomische Arbeitsplätze

**kununu Score / BleckmannSchulze: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:** „Freundlich, sehr offen, sehr hilfsbereit, kümmern sich um die Belange der Mitarbeiter!“ (Bewertung / Mai 2023)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über weitere interessante Jobangebote als Teamleiter (m/w/d) Verkauf im Rhein-Sieg-Kreis und Umgebung.

Referenz-Nummer: 40805A43408

## Ihr Ansprechpartner:



**BleckmannSchulze GmbH**  
Hauptstraße 226  
53842 Troisdorf

Telefon: +49 2241 2610180  
Telefax: +49 2241 2610189

**BleckmannSchulze**  
Finding Competence

**Antje Kenn**  
Recruiterin

[bewerbung@bonn.bleckmannschulze.de](mailto:bewerbung@bonn.bleckmannschulze.de)  
[bonn.bleckmannschulze.de](http://bonn.bleckmannschulze.de)

