



Key Account Manager (m/w/d) Außendienst

Ort: Troisdorf

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Vermittlungsart: Direktvermittlung

Bruttogehalt: 60.000 EUR plus Provision

Branche: Chemie

Startzeitpunkt: ab sofort

Für unseren Kunden, **ein stetig wachsendes Unternehmen in der Chemiedienstleistung**, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt die ideale Besetzung für die Position:

Key Account Manager (m/w/d) - Außendienst

Deine Aufgaben:

- Du **baust** Dir einen **stabilen Kundenstamm auf** und pflegst diesen mit **regelmäßigen Besuchen vor Ort**
- Bei anstehenden **Preisverhandlungen** holst Du das Beste raus
- Die **Angebote** werden von Dir für jeden Kunden speziell zugeschnitten
- **Jegliche Fragen** zu Produkten und Dienstleistungen **kannst Du problemlos beantworten**
- Alle **wichtigen Daten und Fakten** hältst Du stets bereit um Dich mit Deinem Vorgesetzten auszutauschen

Dein Profil:



- Im besten Falle bringst Du eine **kaufmännische Ausbildung** mit, z.B. als **Industriekaufmann (m/w/d)**, **Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d)** oder eine vergleichbare Qualifikation, jedoch **nicht zwingend notwendig**
- Im **Vertrieb und Key Accounting** konntest Du bereits **Berufserfahrung** sammeln, hier macht Dir niemand was vor
- Deine **Deutsch und Englischkenntnisse** sind sehr gut - mit Deinen Kunden in der **DACH Region** wird nicht nur Deutsch gesprochen
- Du besitzt eine **gültige Fahrerlaubnis der Klasse B** mit, um regelmäßige Kundenbesuche zu machen
- **Dein Herz schlägt für den Vertrieb**, dazu findest Du den **technischen Bereich** spannend und fuchst Dich gerne in neue Bereiche rein

Deine Vorteile:

- Starte direkt bei unserem Kunden - die **Vermittlung** übernehmen wir!
- **Deine Vergütung** spiegelt sich in **deiner Erfahrung** wieder
- Du möchtest viel rumkommen? Mit **3-4 Tagen Außendienst** kannst Du Dein Ziel verwirklichen!
- Um Deine Kunden zu besuchen kriegst Du einen schicken **Dienstwagen** zur Verfügung gestellt
- Um Parkschwierigkeiten brauchst Du Dir keine Sorgen machen, die **firmeneigenen Parkplätze** sind vorhanden
- **Regelmäßige Schulungen** und interessante Aufgaben sorgen dafür, dass Dir nie langweilig wird

kununu Score / BleckmannSchulze: 4,8 - Weiterempfehlung: 100% : „Die Recruiter sind freundlich, professionell, emphatisch, sie unterstützen und sind verständnisvoll!“ (Bewertung / Juni 2023)

Bewirb Dich jetzt und erfahre mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Key Account Manager (m/w/d) in Troisdorf oder Umgebung!

Referenz-Nummer: 408020A42994

Ihr Ansprechpartner:



BleckmannSchulze GmbH

Hauptstraße 226
53842 Troisdorf

Telefon: +49 2241 2610180
Telefax: +49 2241 2610189

 **BleckmannSchulze**
Finding Competence

Antje Kenn
Recruiterin

bewerbung@bonn.bleckmannschulze.de
bonn.bleckmannschulze.de

