BleckmannSchulze
Finding Competence

BleckmannSchulze GmbH
Telefon: +49 2241 2610180
Telefax: +49 2241 2610189

(Junior) Key Account Manager (m/w/d) Außendienst

Ort: Troisdorf
Vermittlungsart: Direktvermittlung
Arbeitszeitmodell: Vollzeit
Branche: Bau- und Bauzulieferindustrie
Startzeitpunkt: ab sofort

Wir suchen für unseren Mandanten, **ein stetig wachsendes Unternehmen im Bereich Außenabdichtungen**, einen motivierten und erfahrenen:

(Junior) Key Account Manager (m/w/d) - Außendienst

Deine Aufgaben:

- **Betreuung und Entwicklung** eines **festen Kundenstamms** durch **regelmäßige Besuche** und **Aufbau** langfristiger **Geschäftsbeziehungen**
- **Umsatz**- und **Absatzverantwortung** für **Key Accounts** inkl. **Verhandlung** und **Abschluss** von Rahmenverträgen
- Entwicklung **maßgeschneiderter Strategien** zum **Ausbau** von **Marktanteilen** sowie zur Identifizierung und Realisierung **neuer Geschäftsmöglichkeiten**
- **Markt-** und **Wettbewerbsanalysen** zur Identifikation neuer Potentiale und Weitergabe an das Produktmanagement
- Proaktive Nutzung von **Cross-Selling**- und **Up-Selling-Potenzialen** innerhalb des Kundenstamms zur Erreichung definierter Umsatzziele
- Mitwirkung bei der Umsetzung gezielter **Marketinginitiativen** zur Stärkung der Bindung bestehender Key Accounts und zur Erhöhung der Markenpräsenz

Dein Profil:

- Abgeschlossenes **wirtschaftswissenschaftliches Studium**, z.B. Betriebswirtschaftslehre, Volkswirtschaftslehre oder vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt Vertrieb
- Erste Erfahrungen im **Key Account Management**, bevorzugt in der Bau- und Bauzulieferindustrie
- Fließende **Deutsch**- und **Englischkenntnisse** in Wort und Schrift
- **Kommunikationsstärke**, **Verhandlungsgeschick**, **Eigenmotivation** und **Leistungsbereitschaft** sowie Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab

Deine Vorteile:

- **Attraktive Grundvergütung** sowie **leistungsbasierte Provision**
- **Weiterbildungs-** und **Karrieremöglichkeiten** durch Schulungen und Seminare
- **Sicherer** und **moderner Arbeitsplätze** und **betriebliche Altersvorsorge**
- **Flache Hierarchien** und eine **offene Unternehmenskultur**
- **Flexible Arbeitszeiten** und die Option auf **Home-Office**
- Tolle **Teamevents**, **Mitarbeiterrabatte** und **Gesundheitsförderung**
- **Firmenwagen** zur privaten Nutzung sowie **Firmenkreditkarte**, **Tankkarte**, **Notebook** und **Mobiltelefon**

kununu Score / BleckmannSchulze: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%: "Top Unterstützung auf dem Weg zu meiner Traumstelle!" (Bewertung - März 2023)
Bewirb Dich jetzt und erfahre mehr über weitere interessante Angebote als (Junior) Key Account Manager (m/w/d) in und um Troisdorf!

Referenz-Nummer: 408020A41282

Ihr Ansprechpartner:

BleckmannSchulze GmbH
Hauptstraße 226
53842 Troisdorf

Telefon: +49 2241 2610180
Telefax: +49 2241 2610189

Antje Kenn
Recruiterin

bewerbung@bonn.bleckmannschulze.de
bonn.bleckmannschulze.de